



24.11.2021

# Finanziare un'impresa velocemente con il Fintech



Negli ultimi anni è stata rivolta molta attenzione alle straordinarie potenzialità delle tecnologie e all'impatto positivo della digitalizzazione in ogni ambito della nostra società, rivoluzionando i tradizionali modelli di business sotto il profilo operativo, organizzativo e manageriale.

Con il termine "Fintech" viene generalmente **indicata l'innovazione finanziaria resa possibile dall'innovazione tecnologica**, che può tradursi in nuovi modelli di business, processi o prodotti, ed anche nuovi operatori di mercato.

Nel concreto, gli operatori Fintech si sono sviluppati come canale complementare rispetto a quello bancario tradizionale, fornendo soluzioni di finanza alternativa con strumenti come direct lending, minibond e private equity. **Questi strumenti sono molto apprezzati dalle PMI, in particolare per la loro velocità d'esecuzione** e perché sono personalizzati sulle esigenze specifiche del cliente.

Andiamo ora ad approfondire insieme **qual è la differenza principale tra banche tradizionali e Fintech**, analizziamo poi i dati di mercato, gli scenari futuri e quali sono i vantaggi che il Fintech può offrire alle PMI.

## **Banche tradizionali e Fintech: quali differenze?**

Dal punto di vista dei prodotti e servizi offerti, la differenza è sostanziale. Le banche tradizionali cercano infatti di offrire più prodotti e servizi possibili, mentre **le Fintech propongono un modello alternativo e diametralmente opposto, focalizzato di un singolo prodotto o servizio e strutturato per ottenere una grande performance** in tale ambito.

**Il servizio offerto dalle Fintech è infatti molto più veloce** rispetto al tradizionale canale bancario, personalizzabile sulle necessità specifiche dell'utente e accessibile da qualsiasi dispositivo connesso a internet. Sotto questo punto di vista, le banche tradizionali faticano a star dietro agli operatori Fintech.

Per quanto riguarda i costi, l'opinione comune vede la finanza alternativa più cara rispetto ai finanziamenti bancari. Ma siamo certi che sia così? Come sottolineato dal nostro CEO [Andrea Crovetto](#) in una recente intervista:

*“è vero che in alcuni casi le banche riescono ad essere più competitive sui costi, dove invece il Fintech eccelle soprattutto nella velocità di risposta; a tendere anche il pricing si allineerà, i due canali hanno già oggi prezzi simili sul mercato a parità di merito di credito dei finanziati. Per spiegare le differenze tra banche tradizionali e Fintech bisogna tener conto del merito di credito dei beneficiari che al momento è diverso tra i due mercati”.*

Non dobbiamo poi dimenticare che il Fintech fornisce “mercato” alle imprese, ovvero permette loro di venire in contatto nuovi investitori, come ad esempio il mondo dei fondi di private debt.

## I dati di mercato e gli scenari futuri

Nato come nicchia all'interno dei servizi finanziari, il Fintech ha rivoluzionato profondamente il settore e negli ultimi anni ha conosciuto una crescita dei volumi marcata e costante: nel 2019 i finanziamenti alle PMI erogati dagli operatori Fintech erano circa EUR 300M, nel 2020 questa cifra è salita a EUR 1,6Mld e, nei soli primi [tre trimestri del 2021](#), i prestiti hanno toccato quota EUR 2,3Mld.

Nei prossimi anni il mercato Fintech continuerà a crescere in maniera sempre più veloce e acquisirà sempre più importanza a livello nazionale e internazionale. **La pandemia ha inoltre accelerato la conoscenza e la diffusione del Fintech**, rendendolo uno strumento concreto e accessibile anche durante i periodi in cui le misure per il contenimento del Covid-19 hanno limitato la tradizionale attività bancaria.

In questo contesto di forte crescita, **saranno premiate le imprese che accedono ad una consulenza qualificata per cogliere al meglio le opportunità del mercato dei capitali**. Lo ripetiamo spesso, perché lo vediamo in concreto nell'esperienza di avanguardia che Azimut ha lanciato da qualche anno.

## I vantaggi Azimut Direct

Azimut Direct è la piattaforma Fintech del gruppo Azimut che si pone come obiettivo la **costruzione un ponte tra PMI e investitori professionali e il supporto alla crescita delle imprese italiane** attraverso un'azione congiunta di consulenza, strutturazione e collocamento di strumenti di finanza alternativa.

**Azimut Direct è un modello unico per l'Italia** in quanto combina la forza di un grande asset manager con la specializzazione, la velocità e l'efficienza proprie di una Fintech: direttamente dal nostro sito **è possibile presentare una richiesta di capitali in pochi minuti, semplicemente fornendo alcuni dati anagrafici** (la partita IVA dell'impresa e i contatti di una persona di riferimento), dando informazioni indicative sull'utilizzo delle risorse (i capitali richiesti servono a finanziare la liquidità, investimenti, ristrutturazione del debito o operazioni sul capitale?) e l'importo cercato – a partire da EUR 1M.

Una volta compilato il form, **il richiedente viene contattato entro 24 ore** e riceve una proposta di soluzione modellata ad hoc sulle sue richieste specifiche.

Cosa aspetti? [Compila il form!](#)

## DISCLAIMER

Il presente documento è stato redatto da Azimut Direct S.p.A. sotto la propria esclusiva responsabilità a scopo informativo. Il documento è di proprietà di Azimut Direct S.p.A. ed è vietato ogni suo uso, riproduzione, duplicazione o distribuzione, anche parziale, da parte dei destinatari del documento o di terzi cui il documento o sue parti siano stati eventualmente trasferiti. La società, inoltre, non potrà essere ritenuta responsabile per danni derivanti dall'utilizzo, da parte dei destinatari del documento o di terzi, dei dati, delle informazioni e delle opinioni contenuti nel presente documento o di danni comunque asseriti come ad essi connessi. I dati, le informazioni e le opinioni contenuti non costituiscono e, in nessun caso, possono essere interpretati come un'offerta né un invito né una raccomandazione a effettuare investimenti o disinvestimenti né una sollecitazione all'acquisto, alla vendita, alla sottoscrizione di strumenti finanziari né attività di consulenza finanziaria, legale, fiscale o ricerca in materia di investimenti né come invito o a farne qualsiasi altro utilizzo. Nella redazione del presente documento non sono stati presi in considerazione obiettivi personali di investimento, situazioni e bisogni finanziari dei potenziali destinatari del documento stesso. Si raccomanda un'attenta lettura della documentazione di offerta alla quale si rimanda. I destinatari del presente messaggio si assumono piena ed assoluta responsabilità per l'utilizzo dei dati, le informazioni e le opinioni contenuti nello stesso.

